



Portugal

1864



GRUPO
Portugal
1864

Caso de Éxito: Laboratorios Portugal S.R.L

Expositor : Miguel Paz Beltrán – Jefe de Exportaciones

Fecha : 28 de Septiembre del 2017

Lugar: Arequipa

- * Quienes Somos
- * Nuestros Productos
- * Nuestros Mercados
- * Nuestras Estrategias:
 - Ventajas
 - Barreras y Retos

Quienes Somos

- * Empresa Peruana con más de 150 Años, 4ta Generación de Familia Portugal
- * Fundada en 1864 en Arequipa como un anexo a la Botica Del Pueblo
- * Primero sólo se dedicaba a la producción de galénicos
- * Con los años se incursiona en el mercado de productos cosméticos
- * Para 1996 se comienza la fabricación de protectores solares
- * En 1998 se adiciona la línea de líquidos farmacéuticos
- * Luego en el 2002 se comienza la fabricación de semi-sólidos farmacéuticos

Quienes Somos



- * En el año 2005 se forma Laboratorios Naturales y Genéricos - Naturgen.
- * Naturgen se especializa en la producción de cápsulas y tabletas de medicamentos genéricos
- * Planta de más de 4000 metros cuadrados y el estado de la técnica de equipo, que incluye climatizador, condiciones adecuadas, personal con amplia experiencia y químicos profesionales.
- * Certificación BPM (Buenas Prácticas de Manufactura).

Quienes Somos

**EMPRESA
INTEGRADA
VERTICALMENTE**

Transporte

Imprenta

**Frascos
Plásticos**

**Tubos de
Aluminio**

Distribuidora

Las Empresas del Grupo



- * Empresa de transporte de mercadería fundada en el 2008.
- * Cuenta con 7 tractos y 10 furgones para el transporte de Arequipa a Lima
- * Realiza 35 viajes mensuales
- * Camiones repartidores en Arequipa y Lima
- * Almacenes en Lima

Las Empresas del Grupo



PORTUGAL
GRAPHICS

- * Imprenta fundada en el 2008
- * Impresiones Offset y Digital
- * Impresión Flexográfica
- * Corte y pegado
- * Troquelados
- * Acabados

Las Empresas del Grupo



AQplast

- * Empresa dedicada a la fabricación de envases de plástico fundada en el 2008
- * Factura S/. 2'500,000.00
- * Produce:
 - 2'500,000 de frascos
 - 2'000,000 de vasitos dispensadores
 - 2'000,000 de cucharitas con medida
 - 300,000 de frascos PET

Las Empresas del Grupo

ALUMITEK
SAC

- * Empresa dedicada a la fabricación de tubos de aluminio para envases. Fundada en 2014.
- * Factura S/. 3'000,000.00 mensuales
- * Su producción mensual es de S/. 2'000,000 de tubos de distintas medidas, con estampado

Las Empresas del Grupo



PHRYMA^{SAC.}
DISTRIBUIDORA - DROGUERÍA

- * Distribuidora conformadas para poder abarcar todo el territorio peruano. Facturación mensual S/. 2'800,000.00
- * 6 oficinas ubicadas estratégicamente :
 - Arequipa
 - Chiclayo
 - Cusco
 - Huancayo
 - Juliaca
 - Trujillo

Nuestros Productos

Líneas de Productos:

- * Línea Genéricos
- * Línea Comercial
- * Línea OTC's

Formas Farmaceuticas:

- Tabletas
- Cápsulas Blandas
- Jarabes
- Cápsulas
- Polvos para suspensión
- Productos Naturales

Nuestros Productos

Líneas de Productos:

- * Línea No Farma:
 - Solares
 - Cosméticos
 - Repelentes

Nuestros Mercados



OFICINAS EN ECUADOR, CHILE &
BOLIVIA

EXPORTAMOS A

COLOMBIA – COSTA RICA – PANAMA – ESTADOS
UNIDOS – BELGICA – FRANCIA – ITALIA –
INGLATERRA – CHINA - JORDANIA

Oficinas Comerciales

BOLIVIA

- * Macanudo S.R.L se fundó en el año 2001, como distribuidora.
- * Actualmente cuenta con mas de 25 personas, cubriendo el 100% de territorio boliviano.
- * Tiene registrados 185 productos, entre genéricos, jarabes, cosméticos, línea bebé, bloqueadores y repelentes

Oficinas Comerciales

BOLIVIA

- * Sus ventas mensuales son de US\$ 150,000.00
- * Además tiene un cliente de Marca Propia, con proyección de 9 registros que están en proceso
- * Incoterm usado FCA

Oficinas Comerciales

BOLIVIA

Ventajas

- * Al ser una distribuidora directa, se controla que productos inscribir, stock y precios de venta
- * Se controla presupuesto de inversión y gasto
- * Se intensifica o disminuye campañas de marketing
- * Usa la marca Portugal y Naturgen, ahorra gastos de empaque diferenciado

Oficinas Comerciales

BOLIVIA

Desventajas

- * Genera costos fijos de almacenaje
- * Costos por inventario sin rotación
- * Costos por inscripción de producto
- * De generar pérdidas, se transfieren a Perú, por método de pago
- * Alto nivel de contrabando que influye sobre las ventas

Oficinas Comerciales

ECUADOR

- * Laboratorios Portugal del Ecuador se fundó en el año 2006
- * Actualmente cuenta con 25 personas, cubriendo el 75% de territorio ecuatoriano.
- * Tiene registrados 102 productos, entre genéricos, jarabes, bloqueadores y repelentes

Oficinas Comerciales

ECUADOR

- * Sus ventas mensuales son de US\$ 160,000.00
- * Además tiene 2 clientes con Marca Propia con 8 registros activos
- * Actualmente se maneja una licitación con el estado de 6 productos por US\$ 5'000,000.00
- * Incoterm usado FOB

Oficinas Comerciales

ECUADOR

Ventajas

- * Al ser una distribuidora directa, se controla que productos inscribir, stock y precios de venta
- * Se controla presupuesto de inversión y gasto
- * Se intensifica o disminuye campañas de marketing
- * Usa la marca Portugal y Naturgen, ahorra gastos de empaque diferenciado

Oficinas Comerciales

ECUADOR

Desventajas

- * Genera costos fijos de almacenaje
- * Costos por inventario sin rotación
- * Costos por inscripción de producto
- * De generar pérdidas, se transfieren a Perú, por método de pago
- * Moderado nivel de contrabando que influye sobre las ventas

Oficinas Comerciales

CHILE

- * Representante comercial, no distribuidora.
Maquila
- * Abarca la zona centro y sur de Chile, Santiago y alrededores
- * No se tiene registros propios, sino de los clientes

Oficinas Comerciales

CHILE

- * Las exportaciones mensuales rodean los US\$2'000,000.00
- * Se atiende a 3 clientes con Marca Propia, con 12 registros activos.
- * Se está trabajando con 7 clientes más, incluyendo desarrollos y BE de 35 productos
- * Incoterm usado FOB

Oficinas Comerciales

CHILE

Ventajas

- * Bajos costos fijos, solo representante
- * No existe riesgo por el inventario
- * Cliente de Marca Propia se encarga de inscribir los productos
- * No importa la ubicación geográfica del cliente, flexibilidad de cobertura

Oficinas Comerciales

CHILE

Desventajas

- * No se puede controlar los precios de venta
- * No se tiene registros de los productos, pertenecen al importador
- * Costos extras por empaque
- * Largas negociaciones

Otros Mercados

USA

- * Mercado más grande fuera de las oficinas comerciales
- * Productos Naturales, productos orgánicos, cosméticos y especialidades
- * Certificados por la FDA, auditoría 2017
- * 5 clientes con Marca Propia
- * Marca Kapok, proyecto propio

Otros Mercados

USA

- * Mercado más grande fuera de las oficinas comerciales
- * Productos Naturales, productos orgánicos, cosméticos y especialidades
- * Certificados por la FDA, auditoría 2017
- * 5 clientes con Marca Propia
- * Marca Kapok, proyecto propio

Otros Mercados

USA

Maca
Lepidium meyreri

ISULA NATURE

GELATINIZED MACA 800mg
Dietary Supplement

100 Tablets

Supplement Facts

Serving Size: 1 Tablet	% Daily Value
Peruvian Maca root	800mg*

*Daily Value not established.

OTHER INGREDIENTS: Microcrystalline cellulose, sodium starch glycolate, povidone, magnesium stearate, silicon dioxide, lecithin.

*No artificial colors. *No artificial flavors. *100% Natural. *No gluten.

PRODUCT OF PERU
ISULA NATURE, INC.
21000 Devenance St., Ste 100A
Chicopee, MA 01019

Warning: Not recommended for pregnant or nursing women. Keep out of reach of children. Store at room temperature between 68° and 90° F.

Do not use if seal under cap is broken or missing.

Chanca Piedra (Phyllanthus niruri) "Stone Breaker"

Peruvian Naturals

CHANCA PIEDRA 500mg
Herbal Supplement

100 Tablets

Supplement Facts

Serving Size: 1 Tablet	% Daily Value
Chanca Piedra leaf powder	500mg**

*Daily Value not established.

OTHER INGREDIENTS: Microcrystalline cellulose, croscarmellose sodium, povidone, tri-calcium phosphate, magnesium stearate.

WARNING: Not recommended for pregnant or nursing women. Keep out of reach of children. Store at room temperature between 68° and 90° F.

Do not use if seal under cap is broken or missing.

Discontinued by: Peruvian Naturals, 4423 Macaya Ave., St. Louis, MO 63118, www.peruviannaturals.com

PRODUCT OF PERU

MS

Jabón Esotérico

RUDA

Baño de la Buena Suerte

CURA HONGOS

ANTIFUNGAL CREAM
Clotrimazole 1%

Clinically proven to cure most

- Athlete's Foot
- Jock Itch
- Ring Worm

ANTIFUNGAL CREAM • CREMA ANTIFÚNGICA

Clinicamente probado para curar la mayoría

- Pie de Atleta
- Tiña Crural
- Tiña Corporal

Crema Antifúngica
Clotrimazol 1%

CURA HONGOS

NET WT / PESO NETO 20g (0.7 OZ)

Otros Mercados

COLOMBIA

- * Bloqueadores Bahía

BELGICA

- * Maca

CHINA

- * Naturales, principalmente Maca

Otros Mercados

COSTA RICA

- * Genéricos, 10 productos en proceso de inscripción

PANAMÁ, NICARAGUA, HONDURAS

- * Genéricos, cosméticos, bloqueadores

Reflexión Final

- * Latinoamérica es un mercado muy grande. Nuestro negocio tiene mucha competencia (India, China, Europa), pero la cercanía, la confianza que generamos y el mismo idioma, nos da ventaja para seguir en constante crecimiento.